

# Einschlägige Publikationsliste: Rainer Baber

---

Jahr	Quelle
2010	<i>Baber, Rainer:</i> Rezension zu Udo Kreggenfeld: Verhandeln. Systemische Verhandlungskompetenz für eine komplexe Welt. In: managerSeminare. Das Weiterbildungsmagazin. Rubrik: testgelesen. Heft. 147, S.82-85.
2009	<i>Baber, Rainer und Mitschele, Stefanie:</i> Das professionelle Verfassen von Reden. In: Rhetorik und Stilistik. Hg. v. Ulla Fix, Andreas Gardt und Joachim Knappe. 2. Halbband. S. 2403-2417.
2009	<i>Baber, Rainer und Wolf, Simon:</i> Verkaufsrhetorik. In: Historisches Wörterbuch der Rhetorik. Hg. V. Gert Ueding. Bd. 9. Sp. 1074-1082.
2009	<i>Baber, Rainer:</i> Wirkungsvoll präsentieren. In: SparkassenMarkt. Das Fachmagazin für Marktkommunikation der Sparkassen-Finanzgruppe. Hg. vom Deutschen Sparkassen- und Giroverband. Sonderheft I/2009. 17. Jahrgang. S. 32-33.
2008	<i>Baber, Rainer:</i> Rezension zu Andreas Patrzek: Wer das Sagen hat, sollte reden können. Handbuch für die Kommunikation von Fach- und Führungskräften. In: manager Seminare. Das Weiterbildungsmagazin. Rubrik: testgelesen. Heft 129., S. 78-81. Gerhard May Verlags GmbH, Bonn.
2007	<i>Baber, Rainer:</i> Rezension zu Josef M. Fersch: Erfolgsorientierte Gesprächsführung. Leitfaden für effektive und effiziente Mitarbeitergespräche und Mitarbeiterbesprechungen. In: manager Seminare. Das Weiterbildungsmagazin. Rubrik: tesgelesen. Heft 108., S. 88-91. Gerhard May Verlags GmbH, Bonn.